

Martín Varsavsky en red innova 2011: «en España los sueldos son una porquería porque no hay suficientes empresas que se peleen por los empleados»

Comparto con vosotros este vídeo del que he hecho un remake propio con intro y readaptación de formatos. Sigo a Martín desde hace 4 años. Fué mi padrino en twitter (en 2008), vamos, que me hice twitter al ver qué él publicaba cosas, y comencé a seguirle por ahí. Al principio, solo le seguía a él porque casi nadie más lo tenía :). Me gusta seguir sus intervenciones porque la mayoría de las veces, no todas, me veo a mí mismo en sus palabras (es como reafirmar tu aspecto cuando te miras en un espejo); me alegra que alguien con su proyección pública consiga compartir nuestra visión con el resto del mundo. **Charla de Martín Varsavsky en La red Innova Madrid 2011** (por [aabrilru](#))

Extracto de algunos de los temas de los que habla:

Qué se puede hacer para conseguir un mejor ecosistema en España e Hispanoamérica. Martín nos habla de muchos temas, entre otros: «qué se puede hacer para triunfar en un ecosistema que es lo opuesto a Silicon Valley», founders forum en su viaje a Inglaterra, cómo David Cameron les intentaba convencer para que fueran a emprender a UK, frente a lo que se hace en España.

Zapatero, «no les votes», «son unos incompetentes en lo que hacen para que creemos empresas», «a veces demasiada agua

también mata a las plantas (por el exceso de facilidades)». «Presiones a las que estamos sometidos los emprendedores». «Diferencia entre ricos y pobres en Latinoamérica». «Diferencia entre Estados Unidos y España: ¿Por qué una persona que hace una empresa no se puede declarar en banca rota?, ¿por qué no se puede devolver la casa y te cancelan la hipoteca y ya está?». «Obviamente, en España los sueldos son una porquería porque no hay suficiente empresas para pelearse por los empleados». «En un día robamos 25 ejecutivos a Telefónica para fundar ya.com». «Este país está como está porque puso todos los huevos en la canasta del ladrillo, pero hay cosas que están muy bien», «¿Para qué coño tienen mis hijos que memorizarse los afluentes del Ebro?, hay que acabar con la memorización y avanzar con el razonamiento, hay otra educación», «Gracias a internet, hay gente que ha conseguido escapar a la inutilidad del actual sistema educativo; hay profesionales que podemos re-educar». «¿Por qué las empresas de internet en castellano valen tan poco», «los rusos tienen salida a sus inversiones, nosotros no; los israelíes y los chinos han desarrollado canales de acceso directo al Nasdaq». «Hay mucho, mucho, mucho que aprender de Estados Unidos, tienen algunas cosas malas, pero hay mucho que aprender de ellos. Los Norteamericanos tienen un ecosistema para fabricar futuro». «Problema cultural de la gente que crece en España: ¿qué quiero ser cuando sea grande?, funcionario, no emprendedor». «Destacarse en España está mal visto»; sobre qué opinaba la gente cuando vendió ya.com, invirtieron 38M€ y la vendieron 2 años más tarde por 550M€. La gente le criticaba por «pelotazo». «¿Qué es lo que le ofendía a los españoles de lo que hicimos con ya.com?, ¿qué tiene de malo vender una empresa?, ¿cuál es el problema, que Botín no era mi abuelo?». Cómo invierte Martín como Business Angel: «invierto en pocas empresas, en empresas cuyos productos uso, cuyos emprendedores me caen bien, a una revalorización razonable; y cuando invierto, los emprendedores saben lo

pesado que soy, porque soy un fanático del producto».